

GENERAL design



*Fashion fades,
only style remains the same.*

a r t m a k e
T O K I
<http://artmaketoki.com>

CONCEPT WORD

女優の肌にふれ続けて
40年

LOGOTYPE design

artmake
TOKI

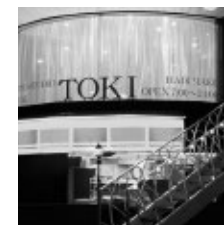
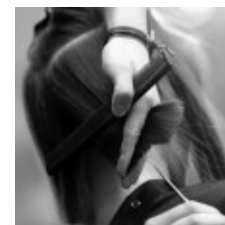
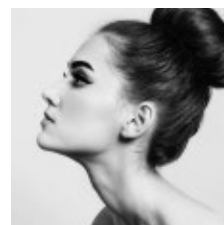
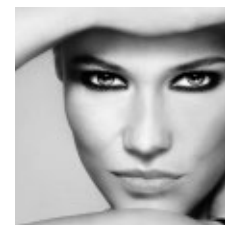
WEBSITE design

artmake TOKI

Corporate profile | Makeup | Bridal | Salon | Esthe | Shop | Recruit | News

TENS OF THOUSAND OF HIARMAKE STYLE

40 YEARS



WINDOW graphic

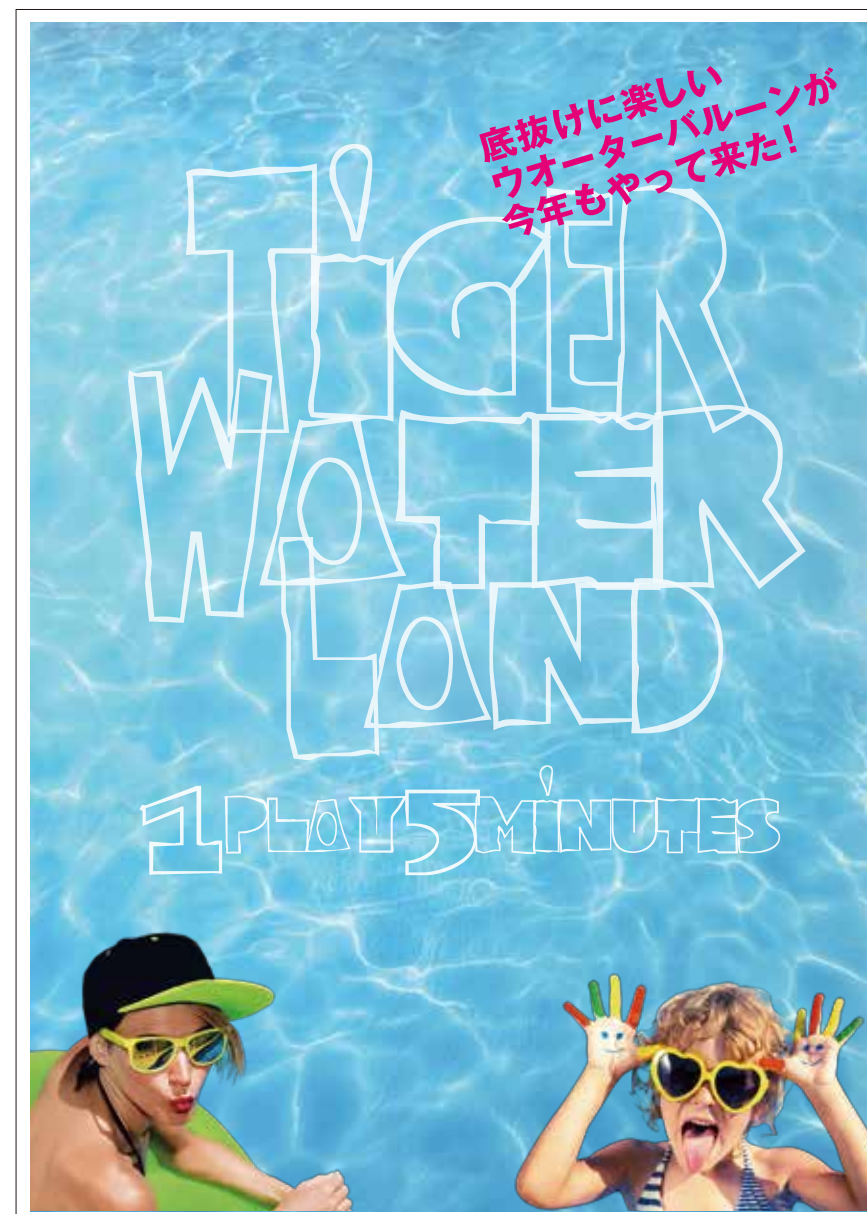


SHOP CARD graphic

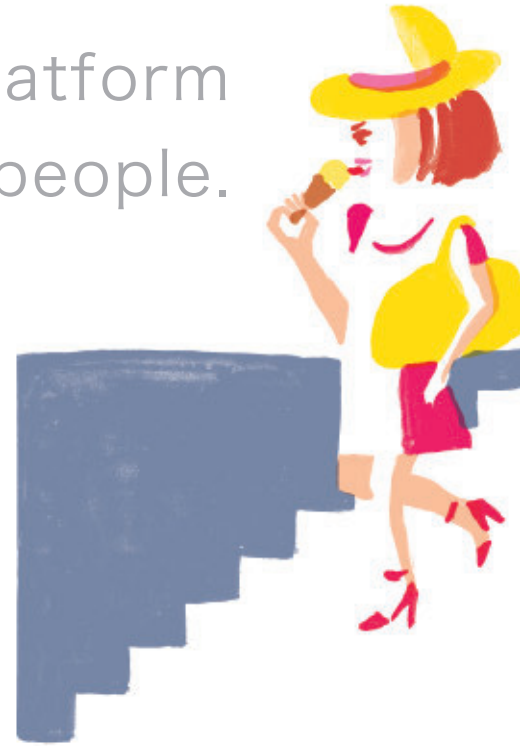




sokonukeni,tanoshi!!
Tiger Water Land



We create the platform
that encourages people.



夢が広がる プラットフォーム

入居者様を含めたプラットフォームを
拡充するため、
様々な企業様との提携を通して、
新サービスを開発。
業界の常識にとどまることなく、
入居者様の生活を豊かにし、
社会貢献を実現する事業を
多面的に展開し続けております。

01 家賃外収入

NON-RENT INCOME

- 会員制度
- 人材紹介
- サービス紹介
- 新規事業
- 物販
- リフォーム
- 不動産仲介
- 民泊
- キャン泊
- サンプリング調査

02 投資家

INVESTORS

- 資産活用
- 会員制度
- オーナー様イベント

03 企業

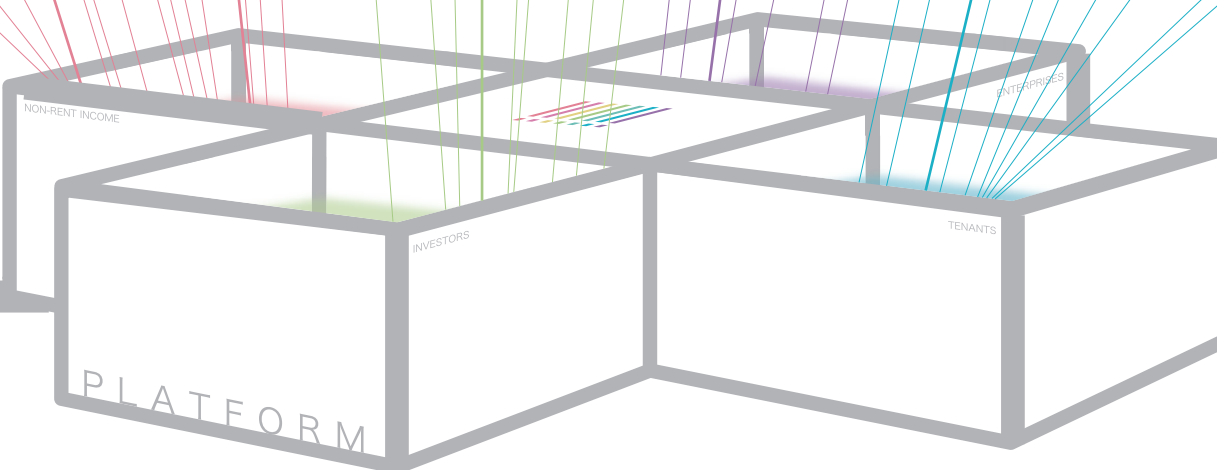
ENTERPRISES

- 社宅
- 人材紹介
- 研修制度
- 業務提携

04 入居者

TENANTS

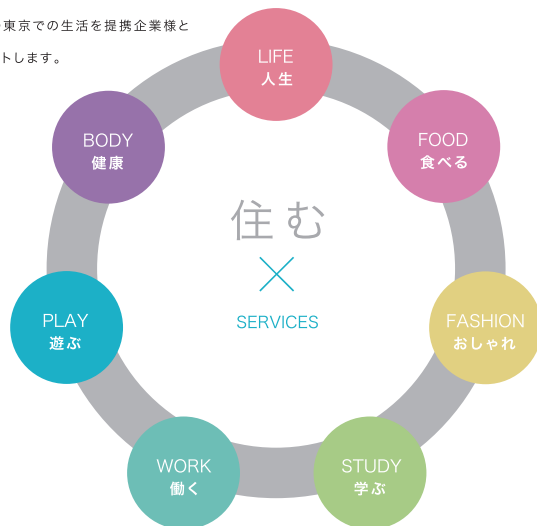
- 物件提供
- キャリアコンサル
- ワーホリインTOKYO
- 入居者イベント
- 提携企業様サービス紹介
- 満足度調査



住むことから、始めよう

スマートライフはただ「住まい」をご紹介する不動産会社ではありません。
ご入居いただいている方に様々なサービスを提供する、総合サービス会社です。

スマートライフが運営するクラウドアパートに住む
ことで、目指している自分に少しでも近づけるよう、
入居者様の東京での生活を提携企業様と
共にサポートします。



東京で頑張りたいあなたを応援します。



We create the platform
that encourages people,



女の子のためのクラウドアパート

【かぼちゃの馬車】

20代中心の東京で頑張る女性を応援するかぼちゃの馬車。女性専用で、
かわいい壁紙と家具を揃えたかぼちゃの馬車は、東京都内に約3,000室
(2016年3月末数値)OPENしています。東京に上京してくる20~34歳
の女性は年間約12万人^{※1}。夢を持って上京してきた女性達を応援したい、そん
な思いでできたブランドです。東京でのシンデレラストーリーを描いてもら
うために、シンデレラ城まで運ぶ「かぼちゃの馬車」というブランド名にな
りました。女性の非正規雇用者は約1,280万人^{※2}。ただ東京の家は地方より
も家賃が高く、家賃を基準に計算される初期費用はかさむ傾向にあります。
「初期費用で50万円用意しなくてはならない…夢を追うために東京に
住みたいけど住めない…」そんな女性達に選ばれ続けている物件です。

※1) 2016年総務省統計局「人口移動報告」より ※2) 2015年総務省統計局「労働力調査」より



夢と空間を共有するクラウドアパート

【STEP CLOUD】

夢と空間を共有する「STEP CLOUD」。女性だけに限らず、男性も外国人も、
この物件に住むことでワンランク上の自分にステップアップしてほしい。そんな
思いからこのブランドが誕生しました。2016年秋に第1棟目が完成予定
です。男性にも、外国人にも好まれる和モダンな洗練されたデザインは、
「1:1.618」で計算された黄金比になぞらえています。



「住まい選び」と「仕事探し」をサポート

【フーホリインTOKYO】

地方在住の上京希望者をターゲットとした「フーホリイン
TOKYO」は、仕事と住まいをセットで提供するプロジェクト
です。仕事探しと住まい探しのハードルを少しでも下げる
ことで、東京で夢を叶えたい、成長したい、という多くの方の
夢と上京をサポートしています。

1万人の上京支援をミッションに
掲げ、直接足を運んで各地方で
説明会を行っています。





お風呂上がりの1本が 楽しみにまりました。

とてもさわやかな美しそうな匂い。

粒で摂るより
断然ラク。

甘過ぎず、さらっとしていて、フルーティ。

**美容成分も
美味しく。**

イタリア産シールドホホ葉汁と
カベルネ葉汁を17%ブレンド。
爽快感にもこだわりました。



飲みやすい**実感**しやすい!!

え!?すごく**美味しい!!**

**1本でこれだけの美容成分が
摂れる**なんてすごい。

オールインワン美容食品を今すぐ始めたい方に
お得な定期便のご案内



ホワイトプラセンタリフトテスト
定期便 毎月お届け1箱(10日分)1箱あたり
お試しいサイズ約10日分(約4週間分)
送料は別途お見積りです。送料は別途お見積りです。

送料別 2,980円(税込)

今ならお得な定期便加入で
選べるプレゼント

①ホワイトプラセンタリフトテスト
2本増量
②アロエベータリフトクリーム
お試しいサイズ約10日分(約4週間分)
1個プレゼント

送料別 2,533円(税込)

まずは3本お試しいセットから
始めたい方に
トライアルセットのご案内



ホワイトプラセンタリフトテスト
3本お試しいセット
送料は別途お見積りです。

送料別 999円(税込)

キャンペーン番号: FB1537 キャンペーン期間: このチラシが届いてから1ヵ月以内

※定期便の受付は、キャンペーン期間内は、2週間以上のご継続をお願いいたします。キャンペーン期間外は、1週間以上のご継続をお願いいたします。キャンペーン期間内は、1週間以上のご継続をお願いいたします。キャンペーン期間外は、1週間以上のご継続をお願いいたします。

※送料は別途お見積りです。送料は別途お見積りです。送料は別途お見積りです。送料は別途お見積りです。

株式会社 協和 660-8790

〒6471 和歌山県和歌山市中央区本道町8-6
株式会社 協和 カスタマーセンター 併
TEL: 073-421-1111 FAX: 073-421-1112

※本チラシは、本チラシの裏面に記載の住所に、お届きません。お届きません。お届きません。お届きません。

※本チラシは、本チラシの裏面に記載の住所に、お届きません。お届きません。お届きません。お届きません。

年齢による悩みに
ひとつで応える。

女性の美しさを保つ成分を3本に凝縮した
ホワイトプラセンタリフトテスト
**White Placenta
LIFT Test**



新登場

これ1本で 透明感、ハリ、シャープなリフトライン

年齢とともに悩みは増えていく...でも悩みの数だけサブリを摂り続けるのは大変です。
今悩みを抱えている方も、悩みのない美しさをずっと維持したい方にも、
飲むほどに美しくなるオールインワンドリンクです。ぜひ実感してください。



3つのサプリメントを
ひとつで美味しく。

まずは3本お試しいセットから
始めたい方に
トライアルセットのご案内



ホワイトプラセンタリフトテスト
3本お試しいセット
送料は別途お見積りです。

送料別 999円(税込)

年齢による悩みに
ひとつで応える。

女性の美しさを保つ成分を3本に凝縮した
ホワイトプラセンタリフトテスト
**White Placenta
LIFT Test**



新登場

これ1本で 透明感、ハリ、シャープなリフトライン

年齢とともに悩みは増えていく...でも悩みの数だけサブリを摂り続けるのは大変です。
今悩みを抱えている方も、悩みのない美しさをずっと維持したい方にも、
飲むほどに美しくなるオールインワンドリンクです。ぜひ実感してください。

まずは3本お試しいセットから
始めたい方に
トライアルセットのご案内



ホワイトプラセンタリフトテスト
3本お試しいセット
送料は別途お見積りです。

送料別 999円(税込)

年齢による悩みに
ひとつで応える。

女性の美しさを保つ成分を3本に凝縮した
ホワイトプラセンタリフトテスト
**White Placenta
LIFT Test**



新登場

飲むほどに美くなるオールインワンドリンクを、次はあなたが実感してください。

オールインワン美習慣を今すぐ始めたい方に
お得な定期便のご案内



White Placenta LIFest
ホワイトプラセンタリフト
毎月お届けコース

通常価格2,980円(税込)
15%OFF **2,533円(税込)**

①ホワイトプラセンタ リフトアスト 2本増量
②プラスセンタリフトアーム 2本増量
③サイズケア(10日間使用) 1個プレゼント

※本キャンペーンは1ヶ月間限定です。10月1日～10月31日まで有効です。
※本キャンペーンは、本キャンペーン期間中に限り有効です。
※本キャンペーンは、本キャンペーン期間中に限り有効です。

キャンペーン番号：FB15R7 キャンペーン期間：このチラシが握った時から1ヵ月以内

※本キャンペーンは1ヶ月間限定です。10月1日～10月31日まで有効です。
※本キャンペーンは、本キャンペーン期間中に限り有効です。
※本キャンペーンは、本キャンペーン期間中に限り有効です。

860-8790

(受入人)
熊本県熊本市中央区水道町2-6
朝日生命ビル内

株式会社 協和 カスタマーセンター 行

〒961-8501 熊本県熊本市中央区水道町2-6
朝日生命ビル内

●ご来店日時：月曜日～土曜日 10時～18時
●ご来店場所：熊本県熊本市中央区水道町2-6 朝日生命ビル内

品名	数量	価格	合計
ホワイトプラセンタリフトアスト 毎月お届けコース(15日分)10日間使用【プラスセンタリフトアーム10日間使用】	2	2,533円	5,066円
ホワイトプラセンタリフトアスト 1本増量	2	2,533円	5,066円

※本キャンペーンは1ヶ月間限定です。10月1日～10月31日まで有効です。
※本キャンペーンは、本キャンペーン期間中に限り有効です。
※本キャンペーンは、本キャンペーン期間中に限り有効です。

●本キャンペーンは1ヶ月間限定です。10月1日～10月31日まで有効です。
●本キャンペーンは、本キャンペーン期間中に限り有効です。
●本キャンペーンは、本キャンペーン期間中に限り有効です。

株式会社 協和
〒961-8501 熊本県熊本市中央区水道町2-6 朝日生命ビル内

fracoza
最新技術による、エイジングケア。

美容ドリンク

White Placenta LIFest
ホワイトプラセンタリフトアスト

新登場



①ホワイトプラセンタ リフトアスト 2本増量
②プラスセンタリフトアーム 2本増量
③サイズケア(10日間使用) 1個プレゼント

①ホワイトプラセンタ リフトアスト 2本増量
②プラスセンタリフトアーム 2本増量
③サイズケア(10日間使用) 1個プレゼント

④ホワイトプラセンタ リフトアスト 2本増量
⑤プラスセンタリフトアーム 2本増量
⑥サイズケア(10日間使用) 1個プレゼント

⑦ホワイトプラセンタ リフトアスト 2本増量
⑧プラスセンタリフトアーム 2本増量
⑨サイズケア(10日間使用) 1個プレゼント

3大美容成分+14成分を1本に凝縮

1本でこれだけの美容成分が摂れるなんてすごい!

一度早くお試しいただいたお客様から喜びの声!

一選べるプレゼント

さらにお得な定期便制度で

ホワイトプラセンタリフトアスト 2本増量

または

プラスセンタリフトアーム 2本増量

1個プレゼント

株式会社 協和
〒961-8501 熊本県熊本市中央区水道町2-6 朝日生命ビル内

【 新 産 品 】

2015 BUSINESS VISION

今年のビジネスキーワード

7

新技術でビジネスをどう変えますか。

この言葉がキーワードになる企業は必ずしも先端技術を開発している企業ばかりではない。むしろ、既存の技術やサービスをうまく活用して、新しいビジネスモデルを生み出す企業が増えている。例えば、クラウドサービスの活用、モバイルデバイスの活用、ビッグデータの活用など、さまざまな分野で新しいビジネスモデルが生まれている。

クラウドイテグレーション

クラウドサービスの活用は、企業の生産性を向上させるだけでなく、コスト削減にも効果的である。特に、クラウドイテグレーションは、異なるクラウドサービスを統合して、一つのシステムとして利用できるようにする技術である。これにより、企業のIT環境が一元化され、管理が容易になる。また、クラウドサービスの活用により、企業の柔軟性が向上し、新しいビジネスモデルの実現が可能になる。

代表取締役社長 〇〇〇 〇〇〇

Windows Server 2012 サポート終了

Windows Server 2012のサポートが2015年7月14日に終了しました。この日より、Windows Server 2012のユーザーは、サポート終了後のセキュリティリスクに直面する可能性があります。そのため、ユーザーは、サポート終了後のセキュリティリスクを軽減するために、Windows Server 2012のサポートを終了する前に、最新のセキュリティパッチを適用し、セキュリティ対策を強化する必要があります。

代表取締役社長 〇〇〇 〇〇〇

クラウドサービスの活用

クラウドサービスの活用

クラウドサービスの活用は、企業の生産性を向上させるだけでなく、コスト削減にも効果的である。特に、クラウドイテグレーションは、異なるクラウドサービスを統合して、一つのシステムとして利用できるようにする技術である。これにより、企業のIT環境が一元化され、管理が容易になる。また、クラウドサービスの活用により、企業の柔軟性が向上し、新しいビジネスモデルの実現が可能になる。

Windows Server 2012 のサポート終了

Windows Server 2012のサポートが2015年7月14日に終了しました。この日より、Windows Server 2012のユーザーは、サポート終了後のセキュリティリスクに直面する可能性があります。そのため、ユーザーは、サポート終了後のセキュリティリスクを軽減するために、Windows Server 2012のサポートを終了する前に、最新のセキュリティパッチを適用し、セキュリティ対策を強化する必要があります。

クラウドサービスの活用

クラウドサービスの活用は、企業の生産性を向上させるだけでなく、コスト削減にも効果的である。特に、クラウドイテグレーションは、異なるクラウドサービスを統合して、一つのシステムとして利用できるようにする技術である。これにより、企業のIT環境が一元化され、管理が容易になる。また、クラウドサービスの活用により、企業の柔軟性が向上し、新しいビジネスモデルの実現が可能になる。

クラウドサービスの活用

クラウドサービスの活用は、企業の生産性を向上させるだけでなく、コスト削減にも効果的である。特に、クラウドイテグレーションは、異なるクラウドサービスを統合して、一つのシステムとして利用できるようにする技術である。これにより、企業のIT環境が一元化され、管理が容易になる。また、クラウドサービスの活用により、企業の柔軟性が向上し、新しいビジネスモデルの実現が可能になる。

クラウドサービスの活用

クラウドサービスの活用は、企業の生産性を向上させるだけでなく、コスト削減にも効果的である。特に、クラウドイテグレーションは、異なるクラウドサービスを統合して、一つのシステムとして利用できるようにする技術である。これにより、企業のIT環境が一元化され、管理が容易になる。また、クラウドサービスの活用により、企業の柔軟性が向上し、新しいビジネスモデルの実現が可能になる。

クラウドサービスの活用

クラウドサービスの活用は、企業の生産性を向上させるだけでなく、コスト削減にも効果的である。特に、クラウドイテグレーションは、異なるクラウドサービスを統合して、一つのシステムとして利用できるようにする技術である。これにより、企業のIT環境が一元化され、管理が容易になる。また、クラウドサービスの活用により、企業の柔軟性が向上し、新しいビジネスモデルの実現が可能になる。

クラウドサービスの活用

クラウドサービスの活用は、企業の生産性を向上させるだけでなく、コスト削減にも効果的である。特に、クラウドイテグレーションは、異なるクラウドサービスを統合して、一つのシステムとして利用できるようにする技術である。これにより、企業のIT環境が一元化され、管理が容易になる。また、クラウドサービスの活用により、企業の柔軟性が向上し、新しいビジネスモデルの実現が可能になる。

【 基本 】 2010 Business Appraisal 7

【 基本 】 IT

この問題が「一歩先読み」の要素が強いように思われる。本問は「IT」に関する問題である。ITとは、Information Technologyの略で、情報技術の略である。ITは、コンピュータやインターネットなど、情報技術の総称である。

2010 Business Appraisal 7

【 基本 】 IAM/マイシティ

この問題が「一歩先読み」の要素が強いように思われる。本問は「IAM/マイシティ」に関する問題である。IAMとは、Identity and Access Managementの略で、アイデンティティとアクセス管理の略である。マイシティとは、My Cityの略で、マイシティの略である。

2010 Business Appraisal 7

【 基本 】 ワークスタイル変革

この問題が「一歩先読み」の要素が強いように思われる。本問は「ワークスタイル変革」に関する問題である。ワークスタイル変革とは、働き方改革の略である。ワークスタイル変革とは、働き方改革の略である。

2010 Business Appraisal 7

この問題が「一歩先読み」の要素が強いように思われる。本問は「ワークスタイル変革」に関する問題である。ワークスタイル変革とは、働き方改革の略である。ワークスタイル変革とは、働き方改革の略である。

2010 Business Appraisal 7

【 基本 】 2010 Business Appraisal 7

【 基本 】 サイバー攻撃

この問題が「一歩先読み」の要素が強いように思われる。本問は「サイバー攻撃」に関する問題である。サイバー攻撃とは、サイバー攻撃の略である。サイバー攻撃とは、サイバー攻撃の略である。

2010 Business Appraisal 7

2010 Business Appraisal 7

2010 Business Appraisal 7

【 基本 】 Windows Server 2003 サポート終了

この問題が「一歩先読み」の要素が強いように思われる。本問は「Windows Server 2003 サポート終了」に関する問題である。Windows Server 2003 サポート終了とは、Windows Server 2003 サポート終了の略である。Windows Server 2003 サポート終了とは、Windows Server 2003 サポート終了の略である。

2010 Business Appraisal 7

2010 Business Appraisal 7

2010 Business Appraisal 7

1987 → 2013 work



**LAFORET
more sale!**
2008.1.15 tue → 27 sun

タイムセールリレー	アウター割	LAST OFF
1.19 sat → 20 sun	1.26 sat	1.27 sun
12:00~13:00 4F/3F	コートジャケット・ブルゾン等	セール商品を 締めくくると 激安プライス満載!
13:00~14:00 3F		
14:00~15:00 2F		
15:00~16:00 1F/81F		

more sale!
2008.1.15 tue → 27 sun

more sale!
2008.1.15 tue → 27 sun

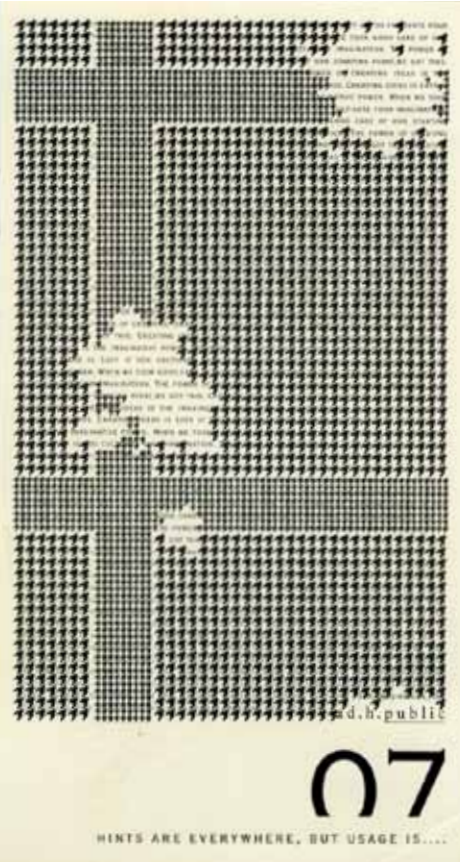
■ラフォーレ原宿・新潟

What now, how about going out after dressing ourselves up?
There is a philosophy in dressing up.

Luxury Autumn
LAFORET

〒100-0001 東京都千代田区千代田1-10-10
TEL 03-5561-1111 FAX 03-5561-1112
E-MAIL info@laforet.co.jp
URL www.laforet.co.jp

〒951-8501 新潟県新潟市中央区西1-1-1
TEL 025-242-1111 FAX 025-242-1112
E-MAIL info@laforet.co.jp
URL www.laforet.co.jp



■ THREE C パンフレット









PIERRE BALMAIN
PARIS

メゾン。それは、ファッション界の先頭を走るリーダーのような存在。誰もが一度は憧れるあのオートクチュールも、実はすべてメゾンのなかにメゾンを喝ばれる奇蹟したメゾンによって生み出されてきたのです。その選ばれたクリエーターたちのひとり、ピエールバルマンのメゾンは、1967年11月に誕生して以来ずっとピエールバルマンの哲学を受け継ぎ、独自のスタイルを追求してきました。以来あくなき情熱と人々への深い愛敬こそが、新しい世の基盤をつくる。この哲学の精神は、今も作品に力強く息づいているのです。





PIERRE BALMAIN
PARIS

メゾン。それは、ファッション界の先頭を走るリーダーのような存在。誰もが一度は憧れるあのオートクチュールも、実はすべてメゾンのなかにメゾンを喝ばれる奇蹟したメゾンによって生み出されてきたのです。その選ばれたクリエーターたちのひとり、ピエールバルマンのメゾンは、1967年11月に誕生して以来ずっとピエールバルマンの哲学を受け継ぎ、独自のスタイルを追求してきました。以来あくなき情熱と人々への深い愛敬こそが、新しい世の基盤をつくる。この哲学の精神は、今も作品に力強く息づいているのです。





PIERRE BALMAIN
PARIS

メゾン。それは、ファッション界の先頭を走るリーダーのような存在。誰もが一度は憧れるあのオートクチュールも、実はすべてメゾンのなかにメゾンを喝ばれる奇蹟したメゾンによって生み出されてきたのです。その選ばれたクリエーターたちのひとり、ピエールバルマンのメゾンは、1967年11月に誕生して以来ずっとピエールバルマンの哲学を受け継ぎ、独自のスタイルを追求してきました。以来あくなき情熱と人々への深い愛敬こそが、新しい世の基盤をつくる。この哲学の精神は、今も作品に力強く息づいているのです。

■ ヘアメイクサロン:ロゴタイプ、看板

h a i r m a k e

トキ
art-make

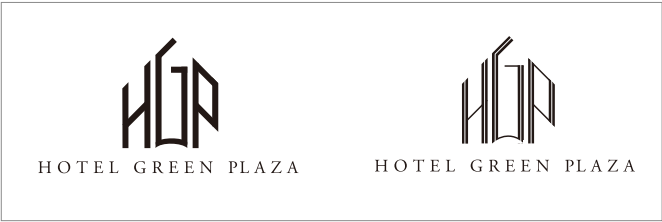
h a i r m a k e トキ
art-make



エントランス看板



ロゴマーク



ロゴマーク 候補案

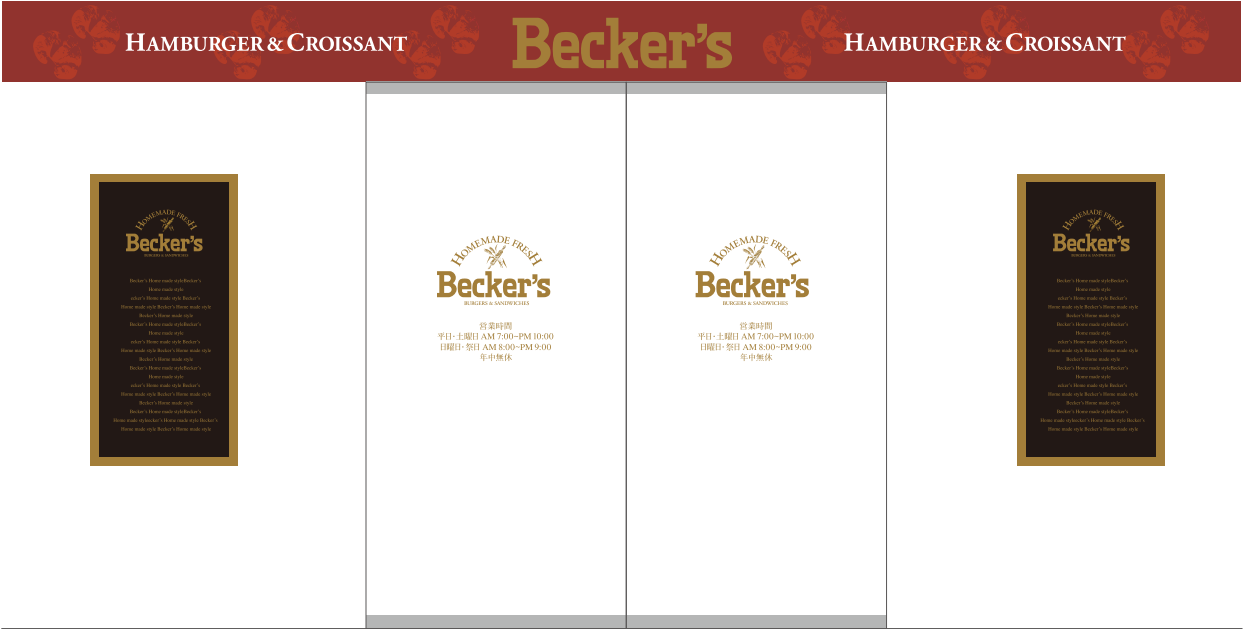


ポスター

マーク・リニューアルデザイン



店舗ファサード



■ベッカーズ:店内サイン

店内表示



■ベッカーズ:シーズンキャンペーン

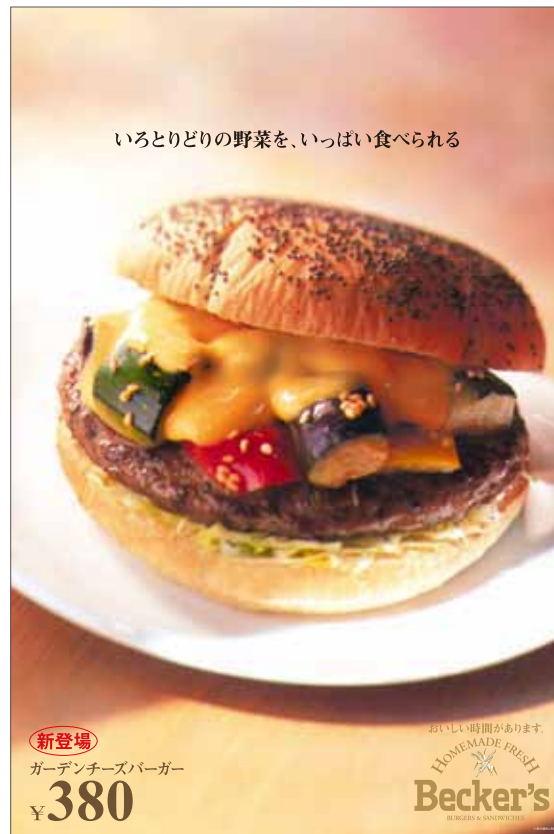


ベッカーズで朝食を。

ベーコンエッグ プラター (ドリンク付)
¥480

ソーセージエッグ
クロワッサンセット (ドリンク付)
¥400

おいしい時間があります。
HOMEMADE FRESH
Becker's
BURGERS & SANDWICHES



いろいろの野菜を、いっぱい食べられる

新登場
ガーデンチーズバーガー
¥380

おいしい時間があります。
HOMEMADE FRESH
Becker's
BURGERS & SANDWICHES



さわやかサラダ感覚のヘルシーメニュー。

新登場
豚芽サンド・
ローストホーク&ビーンズ
¥320

おいしい時間があります。
HOMEMADE FRESH
Becker's
BURGERS & SANDWICHES





店頭バナー(1800×1200)

旨さの衝撃

G
BURGE
第2弾

極み



粗挽き200**G**バーガー
ペッパー&ガーリック

単品 ¥600

※写真はイメージです。
※熱々のおいさを10分程度でお届けします

Becker's



ポスター



人間関係をやっています。

出会いがあり、去るときがあり、別れくったり、そうでもなかったり、別離をした時、後悔をしたり、
喜んだり、悲しんだり、ひとりだったり、情だったり、人間をやっている。ほんとうに大変です。
人間が、基本であること。学生援護会は人材紹介サービスを通して、人が活きている企業様へお手を貸しています。
企業が活かせる人づくりを応援しています。私たちは今後も、人々のこと、いろいろやっています。

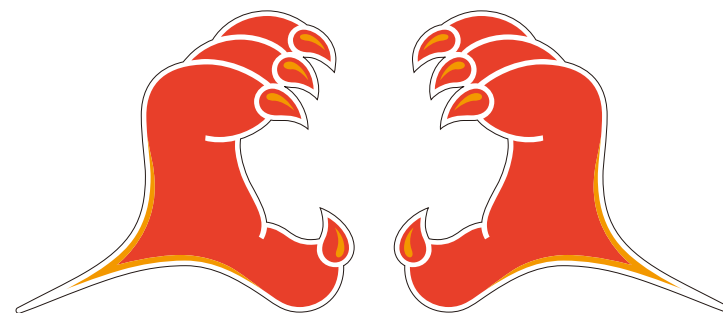
an テューダ salida Linos

GOOD PLACEMENT
GOOD COMMUNICATION
学生援護会





シンボルマーク



ヘルメットサイド・ユニフォーム肩ペットマーク



チームロゴマーク





CIMIER
MASTERART SELECTION
PETITE SECONDE



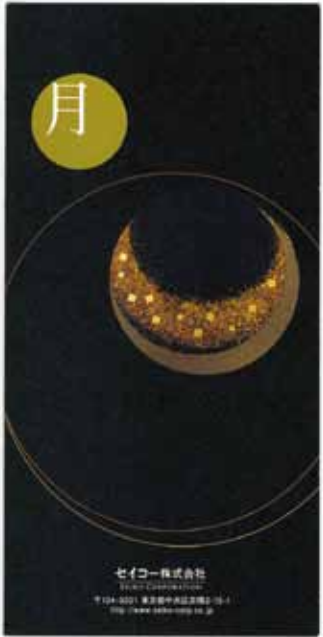
PETITE SECONDE (6102-SS011) シミエール マスターアートセレクション プティ・セコンド
手巻き式、SS、50m防水、カーブサファイアガラス、シースルーバック、カーフストラップ ¥367,500 (税込)
日本総代理店/ラベール 〒669-1526 兵庫県三田市相生町16-29-413 TEL.079-553-8804 <http://www.yid.co.jp>

CIMIER
MASTERART SELECTION
PETITE SECONDE



PETITE SECONDE (6102-SS011) シミエール マスターアートセレクション プティ・セコンド
手巻き式、SS、50m防水、カーブサファイアガラス、シースルーバック、カーフストラップ ¥367,500 (税込)
日本総代理店/ラベール 〒669-1526 兵庫県三田市相生町16-29-413 TEL.079-553-8804 <http://www.yid.co.jp>

ポケットウォッチ「粧」カタログ



本当にいいものしか愛せない人へ。



CREDOR
from
SEIKO

クレドール 紳士用 CKJ200 420,000円 婦人用 CKW200 320,000円 (メーター金型と純銀仕上げ仕上げ) SS-18KYG-ダイヤル
※表も裏も純銀仕上げの仕上げ、平置き(20℃)東京中本町本店に在庫あり。 機能部もメーターCTO製より、本名はメーターCTO製より。
※表も裏も純銀仕上げの仕上げ、平置き(20℃)東京中本町本店に在庫あり。 機能部もメーターCTO製より、本名はメーターCTO製より。

服部セイコー
SEIKO CORPORATION

SEIKO

水の中

水につよい

MOOREA

セー・サ・モ・ア

新 見 境



This advertisement for the Seiko Moorea collection features a woman in a green dress with a red floral pattern. Above her, a diver's watch chain with a gold-toned case and a white dial rises from the water, creating a trail of bubbles. The background is a clear blue sky. The text 'SEIKO' is in the top left, '水の中' (In the water) is written vertically along the chain, '水につよい' (Waterproof) is written vertically to the left of the chain, and 'MOOREA' is in large letters at the bottom right. Below 'MOOREA' is the text 'セー・サ・モ・ア' and '新 見 境'.

SEIKO

時間の造形学。ラサール

LASSALE

ラサール



This advertisement for the Seiko Lassale collection features two watches with black dials and gold-toned metal bracelets resting on a black perfume bottle. The background is a soft, out-of-focus grey. The text 'SEIKO' is in the top left, '時間の造形学。ラサール' (The Art of Time. Lassale) is in the top right, 'LASSALE' is in large letters at the bottom left, and 'ラサール' (Lassale) is in smaller letters below it.

「金曜日の夜、ワコール（三）周年記念に行
た新聞広告、『育て』があった。ADはサイトウ・
マコトである。
もう一つ、新聞広告を二張したい。『いろいろあ
りですね、女の境目』これは、一年間にわたる一
本の情話の新聞広告が電通新聞の広告になり、そ
の境目がクワイアレントに読まれたものである。

『土日ブラ・月金ブラ・花金ブラ』

さて、いちばん新しい広告広告は、八七年の上
日ブラ、月金ブラ、花金ブラである。じつはこの
前の年から、ワコールのブラジャーは『こころ分
解』されていた。これは製品の素材とかデザイン
とか、色とか機能とかいった、ハードとしての要
素のほかは、着る人の着けこちを科学的に分析
して、『ライト』『マイルド』『マイルド』の二段階に
分けて商品化したもので、ワコールらしい人間工
学に基づいた商品企画だったのである。
ところが、この女性にとって大変ありがたいメサ
ットがもう一つ理解されず、認知率を調べると、
わずか二・五割だったのである。
サリエンテーションは、この二つを分けた三
つのブラを、気分で着替えるせたい、ということ
であった。

私たちはこのライト・マイルド・メイクを、OL
の生活の質を向上させるために、土日ブラ・月金ブ
ラ・花金ブラという三つのブラを企画することにな
る。これなら、この三つの違いを簡単に理解し、着
るはずだし、ひとりで着替える学生にも、主婦だっ
てそのほとんどはOL経験者なのだから、こころ
と気分による着替えるを容易として理解してもらえ
るはずだし、一度二枚三枚と買っていくお客さま
もいるはずだ、というのがアレンテーションの
骨子であった。

ADの山口男がこのテーマをヴィジュアルの
中心に据えレイアウトをしたのが、たいへん効果
的であった。

こうして一〇年ぶりにわたるワコールの仕事や
りかると、物々々々というこの難しさ、楽
しさ、面白さを教えていた。また、また、また、
市場は無限であり、需要を喚起おこすアイデアも
無限にあることを教えていたのだ。

新たな需要を創出するために、女性たちの意識を
変えていくための企画広告、そしてシーズン一
マと単品広告の絶妙な組み合わせ、売り場の演出と
それを中心にしたキャンペーンの組み立て、フ
ァッショントレンドを取り入れた新需要の開拓
ヒット商品を生み出すメカニズム等……
とくに、つねにお客様である女性たちに新しい価
値観を渡しながら、さらにいえば、女性たちの
新しい精神文化を創ることによって、新しい市場
を創っていくマーケティングは、じつに素晴らしい
ものであった。

恐らくこの一〇周年、世の中も、女性の下着に肩
を委ねる方も、ずいぶん変わったものである。

一〇年はその時につくられたデザインセンターの
半エターナル、いま見ると、そこに入っているコピ
ーがとてつもなく感じられる。それだけ時代が、そ
して女性の意識が変わったということだろう。
いま女性たちは、セクシーでカラフルな下着を、
あたり前のように楽しんでいる。それどころか、
見えてほしい、あるいは隠せるための下着にも、
抵抗がなくなっている。シルクなど高級素
材のランジェリーも、どこか売れている。自分
のからだを美しく見せたい、とてり上手にな
った。そして服では、日本事なアップルヒップが、
流行り上げにかかっている。

こうして九〇年代を起した下着需要は、さきでま
なパラダイム変化の中で、また新たな価値を創
っている。
ワコールはこの変化の中で、また新たな価値に入
り、新たな需要をつくり、新たなヒット商品を生
み出すに違いない。目光のことだけにそれわれず、
女性の新しい精神文化をつくりながら、女性に新
しい喜びを売っていく、ワコールらしいマーケテ
ィングをするに違いない。その中で、また新たな
価値を創っていく。と思う。

（著者 野村 浩二）



